

MASTER PROFESSIONNEL MENTION MONNAIE BANQUE FINANCE ASSURANCE

PARCOURS COMMERCIALISATION DE PRODUITS FINANCIERS ET D'ASSURANCE

Objectifs de la formation

- ▶ **Taux de réussite :**
entre 95 % et 100 % selon les années.

Le Master « commercialisation de produits financiers et d'assurance », s'inscrit dans la continuité de la licence mention économie-gestion, notamment le parcours « Sciences de gestion ». Il a pour objectif de mener les étudiants à l'intégration professionnelle dans les secteurs de la banque et de l'assurance.

- ▶ **Préparation à la certification AMF** (Autorités des Marchés Financiers)

Le diplômé a acquis une bonne connaissance du secteur de la banque et de l'assurance (produits, techniques, législation et problématiques actuelles comme la conformité, la banque numérique ou les *fintech*). Par ailleurs, il est compétent en développement commercial et en marketing.

Le savoir-faire constitue nécessairement un des objectifs principaux de la formation à caractère professionnel. Il doit s'accompagner d'un « savoir-être » axé sur la personnalité de l'étudiant, sa capacité à être autonome, à prendre des responsabilités et à maîtriser le contexte relationnel tant interne qu'externe de l'entreprise. Il s'accompagne aussi de « savoirs » scientifiques sur l'environnement économique local et global dans lequel évolue le secteur bancaire.

- ▶ **Taux d'insertion :** 100 % des étudiants de la promotion 2014 étaient en emploi 30 mois après leur stage de fin d'études.

Métiers et insertion professionnelle

Ce Master amène à des postes de :

- Chargé de clientèle (particuliers, professionnels, entreprises),
- Conseiller financier,
- Gestionnaire de patrimoine,
- Conseiller en assurance, etc.

Ce Master doit permettre aux futurs diplômés d'évoluer par la suite vers des postes de Directeur d'agence, Inspecteur commercial, Agent général d'assurances, Courtier, etc.

- ▶ **120 ECTS** (European Credits Transfer System)
Chacun des semestres permet d'obtenir 30 crédits européens.

Après leur formation, les étudiants s'insèrent rapidement sur le marché du travail. Selon une enquête réalisée en décembre 2017, 92 % des diplômés étaient insérés dans le monde du travail 30 mois après leur fin d'étude.

Selon cette enquête :

- 73 % des étudiants estiment qu'il y a une adéquation totale ou partielle de leur emploi actuel avec la formation.

Organisation de la formation

Le master « commercialisation de produits financiers et d'assurance » est une formation professionnelle facilitant l'accès au marché du travail :

- projet professionnel en Master 1 (par groupe de 4 étudiants) à mener en entreprise durant la période de cours,
- stage en entreprise de 3 mois en Master 1,
- stage en entreprise de 6 mois en Master 2,
- 50% environ des enseignements sont assurés par des professionnels
- des rencontres régulières avec des professionnels (Forum des métiers en Master 1, Forum des entreprises, Séminaires,...).

Une grande partie de la formation s'effectue en petits groupes.

Contenu de la formation

MASTER 1 — SEMESTRE 1		MASTER 1 — SEMESTRE 2	
Techniques financières	- Gestion de trésorerie - Opérations à l'international	Marché financier et produits de couverture	- Actions et dérivés - Obligations et dérivés et produits bancaires - Principaux titres financiers
Marketing, GRC et numérique	- Marketing de la bancassurance - Gestion de la relation client - Gestion de la relation banque entreprise / professionnels - La banque numérique	Etudes en bancassurance	- Comportement du consommateur de produits financiers - Études de marché appliquées à la bancassurance
Éléments juridiques et fiscaux de l'activité bancaire	- Fiscalité des produits - Éléments de droit bancaire	Approche commerciale et applications professionnelles	- Approche bancaire de la négociation vente et jeux de rôles commerciaux - Simulation d'entreprise
Régulation de la banque	- Conformité - Régulation bancaire	Pratique d'intégration	- Projet tutoré - Stage
Environnement économique de la banque	- Environnement macroéconomique de la banque - Finance internationale	Assurance des biens et des personnes	- Assurance des biens - Assurance des personnes
Langues étrangères	Anglais	Langues étrangères	Anglais
- MASTER 2 — SEMESTRE 3		MASTER 2 — SEMESTRE 4	
Financements bancaires du professionnel et de l'entreprise	- Conditions bancaires, optimisation du fonds de commerce - Analyse financière, documents prévisionnels et de flux	Ingénierie financière et recherche	- Ingénierie financière - Finance structurée - Introduction à la recherche en banque
Entreprise banque et gestion d'actifs financiers	- Particularités comptables de l'activité bancaire - Gestion d'une agence bancaire - Gestion de portefeuilles financiers	Applications de la gestion de patrimoine	- Études de cas patrimoniaux
Droit patrimonial	- Droits des assurances - Régimes matrimoniaux - Fiscalité des biens, et des personnes, successions et libéralités	Gestion patrimoniale	- Prévoyance retraite - Assurance vie - Immobilier
Techniques de communication professionnelles	Anglais	Techniques de communication professionnelles	Anglais
		Pratique d'intégration	Stage, Mémoire professionnel et soutenance

► **Inscriptions :**

A partir de mars, via Internet sur le portail d'inscription de l'Institut de Management (www.univ-ubs.fr)

► **Plus d'informations :**

www-facultedseg.univ-ubs.fr

► **Institut de Management :**

Faculté de Droit, des Sciences Économiques et de Gestion
Campus de Tohannic
BP 573
56017 Vannes Cedex
Tél. : 02 97 01 26 00
www-facultedseg.univ-ubs.fr

Conditions d'admission

La première année est ouverte aux étudiants :

- issus de la Licence mention « Économie gestion » de l'UBS. Tous les parcours sont éligibles.
- issus d'autres formations universitaires de niveau Licence générale, orientées Gestion ou Sciences Économiques,
- titulaires d'un Diplôme d'Études Supérieures de Commerce de niveau Licence.

L'admission en première année se fait sur dossier et sur entretien de motivation.

La deuxième année est ouverte de plein droit aux étudiants ayant validé la première année du Master.

La deuxième année du Master est également ouverte aux étudiants ayant validé une première année d'un master orientée Banque Assurance. L'admission se fait après étude du dossier et entretien.

La validation des acquis professionnels (VAP 85) et de l'expérience (VAE) permet également l'ouverture de la formation aux personnes issues du milieu professionnel.